

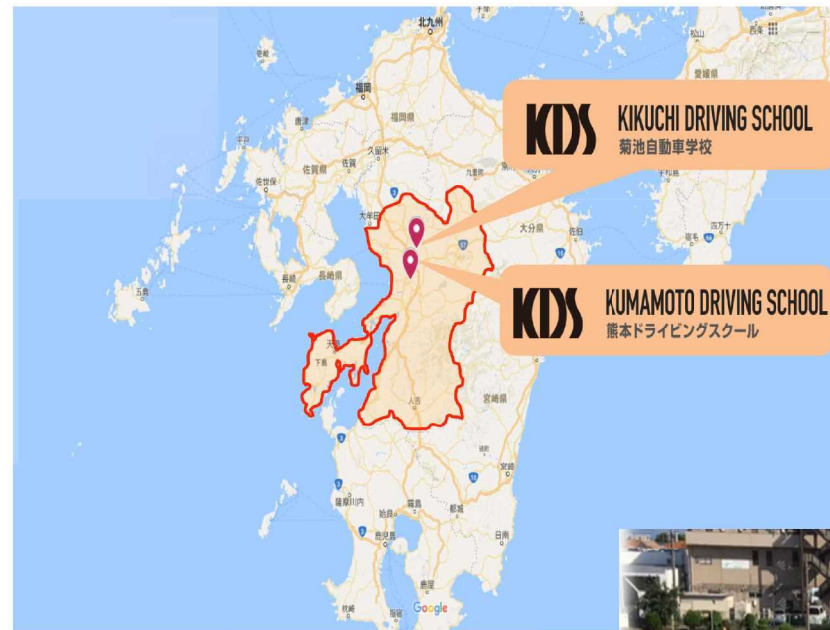
かごしま活性化フォーラム

副業社員
との
企業発展戦略

くまもと KDSグループ 代表取締役 永田 佳子

2020年12月15日

自社紹介

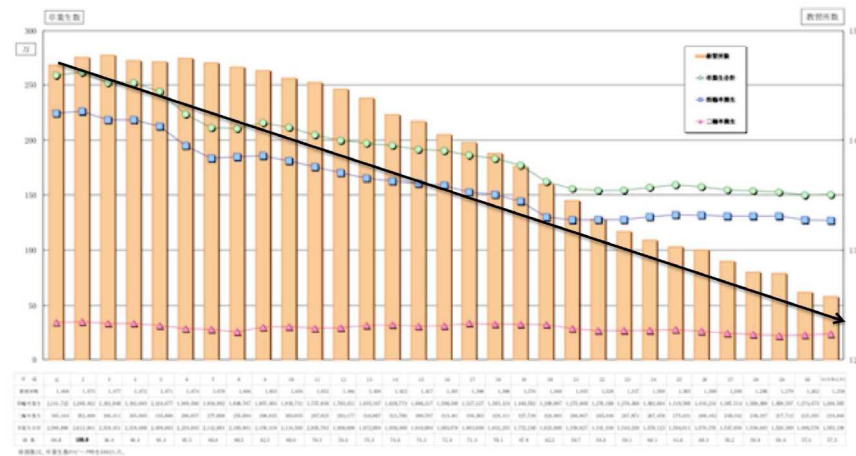


おかげさまで**57**周年



なぜ 副業社員？

指定自動車教習所数と卒業生数(四輪・二輪)の推移



- ① 斜陽産業と言われる業界
- ② 1月24日のくまもと活性化セミナー参加で「目から鱗が落ちる」
- ③ 優秀な人材が安価な給料で
- ④ プロの最新の知恵をゲット！

タイムテーブル



- ① 1月24日くまもと活性化フォーラム参加
- ② 3月13日スキルシフト契約・サイトアップ
- ③ 3月14日応募者とのweb面談開始
- ④ 4月業務委託契約3名
(マーケ・新規事業)
- ⑤ 月2回のwebミーティング or 来社
Chatworkなどを使っての進捗報告

副業社員① マーケティング



仕事内容

- マーケティングを弊社HPを中心にしてもらう
- HPのリニューアル
- 弊社社員にマーケティングと分析を教えてもらう

成果

- HPのリニューアルでアクセス数が昨年同時期より35%増
- 新HPで、注力した「発達障がい者」の問い合わせが、急増今はウエイティングしていただいている状況
- 弊社の担当がマーケの分析ができるようになった
- 3月から7月で契約満了

副業社員② 新規事業

仕事内容

- 新規事業の提案
- 自動車学校を生かしての新たな展開
- プログラミングの教室を開校して欲しい

成果

- 条件が合わず4月で終了(1ヶ月)
- 熱心な方で、その後も連絡が来る

副業社員③

SE



仕事内容

- KDSのシステムの一元化 ➡ KDS独自システム構築を社員と
- SNS広告
- 社内でインフラの整備(補助金・助成金を活用したIT化)
- システム導入の入札担当としての見定め

成果

- 一元化により、経費削減(ソフト使用料年間120万削減)
- SNS広告による費用対効果の調査
- 社内インフラ整備(補助金等における経費削減) ➡ テレワーク・クラウド会計・人事労務 ➡ 成功すれば経費は来年は20分の1
- システム導入の見極めによる弊社に最適なシステム導入
- **スキルシェアの考えで紹介の紹介(1業種1社)・熊本市内6社契約**

クラウド会計

優秀な人材の
スキルシェア
熊本市内で6企業

支出 手動

勘定科目 <small>必須</small>	税区分 <small>必須</small>	金額 <small>必須</small>	品目・部門・メモタグ	備考
販売促進費	課対仕入10% ▼	18,144 + 更新	肥後銀行振込 x	<input type="text"/>

+ 行を追加 + 控除・マイナス行を追加 合計 18,144

決済 期日超過

登録方法	日付	口座(勘定科目)	取引内容	決済金額
+ 決済を登録 + 更新				決済残額 <u>18,144</u>

添付ファイル 1枚添付済み

No.24 [ファイルの詳細](#) 🔗 ファイルを解除



+ + +

副業社員④ 新規事業

仕事内容

- 発達障がい者支援プログラムの構築
- * * * * *の立ち上げメンバーで、経験者としての弊社社員への指導・アドバイス
- 達成までのタイムテーブル作成と確認・フォロー



成果

- これから
- 月2回のMTGで進捗状況の報告
- 市場の独自性をマーケティング
- 無事開校できれば九州初！！



副業社員⑤ コンサルタント

仕事内容

- 新社屋建設に関して地域活性につなげる建物になる提言
- 11月契約

成果

- マーケティングの段階
- 月1回の MTG

さいごに
会場の皆さん
に
メッセージ



TTPをしよう！

やった者勝ち！

若者とタグを組もう！

トライ&エラーで頑張ろう！

地域をみんなで活性化！