



ちほめんnews

女性のための起業スキルアップセミナーを開催！



令和3年7月13日VOL.75
近畿財務局京都財務事務所

きっかけ

近畿財務局京都財務事務所において、地方創生支援の取組の一環として地域経済の担い手（企業や経済団体等）の方々との意見交換をする中、京都・大阪を中心に女性の起業を支援する団体クロスオーバーネットワークの代表を務めている伊藤弥生公認会計士との繋がりが得られ、女性の起業に関する課題認識をお聞きしました。

【女性の起業における課題】

- ★起業を考える女性の中には、一般企業で経験を積んでおらず、法律の知識をはじめ営業の仕方を知らない人もいます。
- ★一般的な起業家向けセミナーは、男性参加者が多く、女性が参加を躊躇するケースがある。
- ★育児との両立等に関し、家族の理解が必要になるなど、女性だから悩む場面がある。また、男性が多い業界内で女性が孤立することがある。

上記の問題意識を受け、女性活躍と起業促進に資するべく、「女性が活躍できる京都」を目指して本企画を始動しました。

概要

まず、必要な課題対応として、女性の起業に関するノウハウの向上と起業後の環境整備のため、企画のポイントを以下のとおり設定。

【企画のポイント】

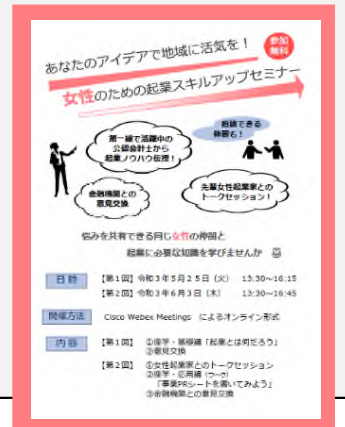
- ① 起業に必要な知識を習得すると同時に、
- ② 参加者同士のコミュニケーションを図り、
悩みを共有できる女性同士の仲間を作る。

起業に関心のある女性と起業後間もない女性経営者をターゲットとして、伊藤氏による起業セミナーに加え、先輩女性起業家や京都府下の金融機関を交えた意見交換の場を企画しました。



企画の構想を練るちほめん

本企画は、令和3年3月に対面による開催を予定していたものの、緊急事態宣言の影響により開催を延期。再度関係者との調整を経て、5月25日（火）・6月3日（木）に完全オンラインにて開催する運びとなりました。



プログラム

【第1回 5月25日（火）13:30～】

①座学・基礎編「起業とは何だろう」

講師：伊藤 弥生 氏（公認会計士・税理士）

②意見交換

【第2回 6月3日（木）13:30～】

①女性起業家とのトークセッション

桂田 佳代子 氏（京なか株式会社 代表取締役）

伊藤 弥生 氏

八木 香織 氏（弁護士）

②座学・応用編「事業PRシートを書いてみよう（ワーク）」

③金融機関との意見交換

（協力：京都銀行・京都信用金庫・京都中央信用金庫・日本政策金融公庫京都支店）



伊藤 弥生 氏

ブルーム・マネジメント代表
結税理士法人代表
クロスオーバーネットワーク代表

京都府出身。通常の公認会計士、税理士業務の傍ら、「女性の創業支援」に注力。女性士業の連絡ネットワーク「ブルームマネジメント」を立ち上げ、起業家のワンストップ支援を実施しているほか、女性向けの起業支援イベント等を開催。第7回地域再生大賞（優秀賞）を受賞



桂田 佳代子 氏

京なか株式会社 代表取締役

（株）村田製作所を経て、IT企業に入社。2017年、IT関連サービス企業「京なか株式会社」を設立。近畿経済産業局の女性起業家応援プロジェクト第3回LED関西ファイナリスト。第7回京都府女性起業家賞受賞。京都コンピューターシステム事業協同組合理事長。京都のIT企業の集まりである「京なかGOZAN」の代表企業及び代表。



八木 香織 氏

エル法律事務所代表
クロスオーバーネットワーク所属

大阪市内で勤めていた法律事務所を退所後、2011年に大阪府茨木市にエル法律事務所を設立。地域に密着した弁護士活動を展開する傍ら、伊藤弥生氏が代表を務める「クロスオーバーネットワーク」に所属し、女性の創業支援に取り組む。

開会挨拶

第1回の冒頭、主催者を代表して近畿財務局京都財務事務所長の吉川より開会挨拶を行いました。「求められるサービスやビジネスのやり方が大きく変わりつつある今の状況は、新たなビジネスを構想していくチャンスと言える。地域のネットワークづくりを通じて地域活性化に貢献することが財務事務所の重要な使命であり、同じネットワークの一員として一緒に京都を盛り上げていきたい。」との発言がありました。

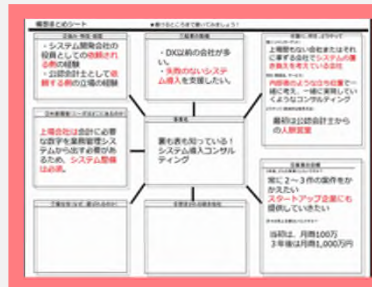


第1回セミナー「起業とは何だろう」



最初に参加者同士で自己紹介を行い、場の雰囲気を和らげた後、伊藤会計士から「起業のためには高い志を持つことと同様に、高いコスト意識を持つことが重要」との説明があり、「生活するためには毎月いくらの売上が必要か、できる限り正確に算定する」といった起業に成功するための5箇条が示されました。

第2回セミナー「事業PRシート作成」



伊藤会計士と八木弁護士との2名による掛け合い方式により、「サービス内容は相手が具体的にイメージしやすいように記載する」、「合理的で実現可能な数値計画が必要」といった事業を立ち上げる際に必要となる「事業PRシート」の各ポイントについて説明があり、その後、参加者各自が自分の構想をもとに事業PRシートを作成しました。

トークセッション

京なか株式会社・代表取締役の桂田氏をゲストとして招き、八木弁護士の司会進行のもと、伊藤会計士と桂田氏のトークセッションを展開。創業資金の調達方法、株式会社という事業形態を選んだ理由等々、参加者からの質問に答えつつ、起業のために必要な心構えについて伝授しました。

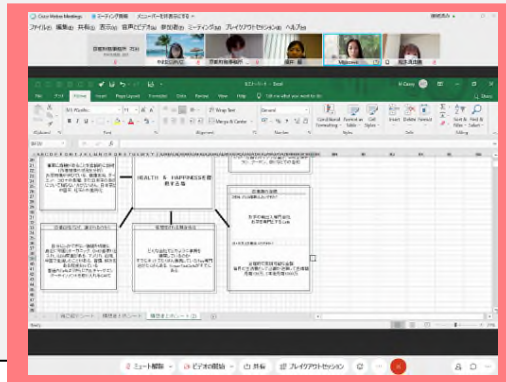


意見交換会

第1回セミナーでは、特にテーマを定めずにフリーディスカッション。「起業しようと思ったきっかけ」など、参加者同士で話が弾んだほか、今後の情報交換のために連絡先を交換しあう場面が見られるなど、終始和やかな雰囲気で行われました。

また、第2回セミナーでは、金融機関の担当者を交え、座学のパートで作成した事業PRシートを参加者全員からプレゼンし、その後、各金融機関から講評いただきました。

活発な意見交換が展開し、当初予定していた意見交換の時間だけでは足りず、セミナー終了後、個別に金融機関担当者への面談を希望する参加者も見られるなど、イベントは大盛況となりました。



参加者の声

- ・とても勉強になりました。起業云々の前に、必要となるお金について見つめ直すよいきっかけとなりました。
- ・参加者の方と悩みの共有ができ、自分一人ではないと気がき、とても励みになりました。
- ・正直、自分のアイデアにはあまり自信がなかったんですが、金融機関の方にも興味を持っていただけて、とても自信につながりました。今後はもっと練って行って、自分の夢に向かって形にできるようにしていきたいと思います。
- ・事業PRシートを作成することで、ビジネスへの覚悟を改めて考える時間となりました。素晴らしい企画をありがとうございました。

まとめ

完全オンラインによるセミナーの開催は京都財務事務所では初めての試みでしたが、起業を志す女性の背中を押すことができたほか、参加者同士のネットワークの構築や金融機関への橋渡し等、地域における「つなぎ役」として地域経済の活性化に寄与することができたと思います。京都財務事務所におきましては、今後も引き続き、地域の活性化に資する取組みを継続してまいります。