

ちほめんNews Vol 3 0

2019.2.14



WVA 女性の起業を応援する会 ✕ 大津財務事務所

女性のための起業応援セミナー



を開催しました！！



参加者全員で、記念撮影

セミナー開催の背景

滋賀県内企業の女性経営者数は、年々増加しているものの、2017年において、人口10万人当たりの比率で見ると**全国最下位**（東京商工リサーチの第8回「全国女性社長」調査より）。

このような背景のなか、ちほめんが滋賀県と女性の起業を応援する会主催の女性起業家向けセミナーに参加し、主催者や参加者にお話を伺ったところ、



金融機関の敷居は高く、相談するのに躊躇してしまいます。

起業間もないが、継続的に金融機関に融資してもらえるのか不安。



いろいろな金融機関の方の話を聞いてみたい。

などの声がありました。そこで、財務局のネットワークを活かして、**金融機関と気軽に相談できる場を提供し、さらに今後も金融機関に相談できるきっかけづくり**を目的としたセミナーを開催することになりました。（調整の結果、意図せず**バレンタインデー**の開催に！）

～ 当セミナーの狙い ～

- ① 金融機関を身近に感じてもらい、今後も相談・お取引をしてもらうきっかけに！
- ② 女性起業家同士の交流の場の提供！
- ③ 滋賀県の経済活性化の一助に！

セミナー開催にあたって

セミナーの内容については、平成30年11月以降、女性の起業を応援する会の皆さんと対面のほか、電話・メール等、何度も打合せを重ねました。

当セミナーを開催するにあたり、当局HPだけではなく、女性の起業を応援する会のFacebookやHPに当セミナーの開催案内を掲載したほか、大津市役所や滋賀県男女共同参画センター等、情報収集のため訪問した先にフライヤーを配布するとともに、当セミナーの宣伝をお願いし、参加者を募りました。

その結果、大津市内だけでなく、草津市、野洲市や大阪市在住の女性起業家に参加していただき、その他、金融機関（滋賀銀行、長浜信金、滋賀中央信金、湖東信金、滋賀県信用組合、日本政策金融公庫）、女性の起業を応援する会等、参加者は全体で33名となりました。

当セミナーのフライヤー



第1部 講演の様子

第1部：講演

滋賀県を代表する女性経営者の一人であり、平成18年には内閣府の「女性のチャレンジ賞」を受賞されている株式会社比叡ゆば本舗ゆば八 八木会長より「念ずれば夢叶う いつも大丈夫！ ありがとう！ 愛言葉を口癖に」と題してご講演いただきました。（当局の財務行政モニターであり、講演を依頼したところ、快諾していただきました！）

- 近江商人は三方よし。「ウイン・ウイン」じゃない、「ウイン・ウイン・ウイン」なんです！
- 念ずれば夢叶う。お空をキャンパスに見立てて、夢は、具体的に、明確に、厚かましく！
- チャンスがきたら一歩前に行くこと。一歩前に行くのと一歩下がるのでは二歩違う。
- 大事なのはコンパスでいうと軸足。私のところは「ゆば」。ゆばに関することは360度何でもやる。
- 水をこぼしたとき「あーあ」と言うのではなく「拭き掃除ができるチャンス」と思うと、何でもありがたいと思える「ありがとうモード」に設定。



(株)比叡ゆば本舗ゆば八 八木会長

八木会長から、ご自身の体験談を交えながら、「強い理念を持って事業を行うこと」や「チャンスが来たら迷わず前に踏み出すこと」の大切さをお話いただき、参加者は、何度も頷き、特に女性起業家の皆さんは、目をキラキラと輝かせていました。



第2部：ワークショップ（相談会）

女性の起業を応援する会の皆さんにファシリテーターをお願いし、第2部ワークショップスタート。

橋本大津財務事務所長、ちほめんが各ブースにサポート役として参加しました。



金融機関を4つのブースを分け、グループワークを通じた融資やビジネスプランに関する少人数の相談会が行われました。

各ブース毎にそれぞれが自己紹介をした後に、悩みや質問事項をどんどん付箋に書いて貼っていき、代表的な質問を金融機関にぶつけ、金融機関から企業のステージに応じた親身なアドバイスをもらいました。

女性起業家からの質問及び金融機関の回答（抜粋）



自己資金は、どの程度必要ですか。

借入金が多いと返済に困るので、自己資金はある程度必要。借入金と自己資金との適正な割合は、計画の中身によりますが、一般的に自己資金が多いと事業計画自体にも実現可能性が高いと評価されます。



音楽イベントの企画を行うにあたり、金融機関とコラボしたいと考えていますが、そういったことは可能ですか。

当行の管理会社にイベントを企画しているところがあるので、繋ぐことができますよ。当行の強みは、公的機関や地域との繋がりなので、当行にサポートできることがあれば、一度ご相談に来てください。



全般的な話として、審査時のポイントは、①事業計画、②資金計画、③人柄等が挙げられます。③の人柄に関しては、その人が信用できるかを検討する材料として、ある程度の事前準備資金の有無、過去の借入の返済状況などが挙げられます。また、当然ながら、これから行おうとする事業に対する想いなども検討材料になります。



第 3 部 : 交 流 会

まず初めに、女性起業家（希望者）に、自身の起業に関するプレゼンテーションをしていただきました。

3分程度と限られた時間の中、起業に対する熱い思いを語っていただきました。

その後、セミナー参加者全体でフリーの交流会とし、親睦を深めました。



交流会やアンケートでの参加者の声

【女性起業家】

- 今後融資を受ける際の関係作りができて良かった。
- パワーのあふれる女性の起業家の方々を見て、勇気ができました。
- 数回実施していただいてアドバイスをいただきながら信頼関係を作っていきたいです。

【金融機関】

- 女性起業家の話を聞く機会を又つくて下さい。
- 女性の起業を応援する会の皆さまのパワーを感じました。又、何かお手伝いできる事があればお声掛け下さい。

【女性の起業を応援する会】

- 金融機関の方々との意見交換という機会を頂き、起業を目指す女性には貴重な交流会になったと思います。

結 束 に

女性起業家の方々から「普段なかなか敷居が高い金融機関との距離感が縮まった」、「このセミナーを通じて知り合った方と今後ビジネスでコラボしようと思う」等の嬉しい声があり、当セミナーを開催した甲斐があったと感じています。

第3部交流会だけでなく、休憩時間にも参加者全体で活発に交流されており、女性経営者率全国最下位とは思えないほど、滋賀県の女性起業家の皆様のエネルギーを感じました。当セミナーが少しでも滋賀県の女性起業家の一助となることを願っております。

第1部で講演いただいた八木会長、当セミナーを共催していただいた女性の起業を応援する会の皆様、ご参加いただいた金融機関の皆様を始め、当セミナーを開催するにあたりお世話になったすべての方々に、この場をお借りして感謝申し上げます。