

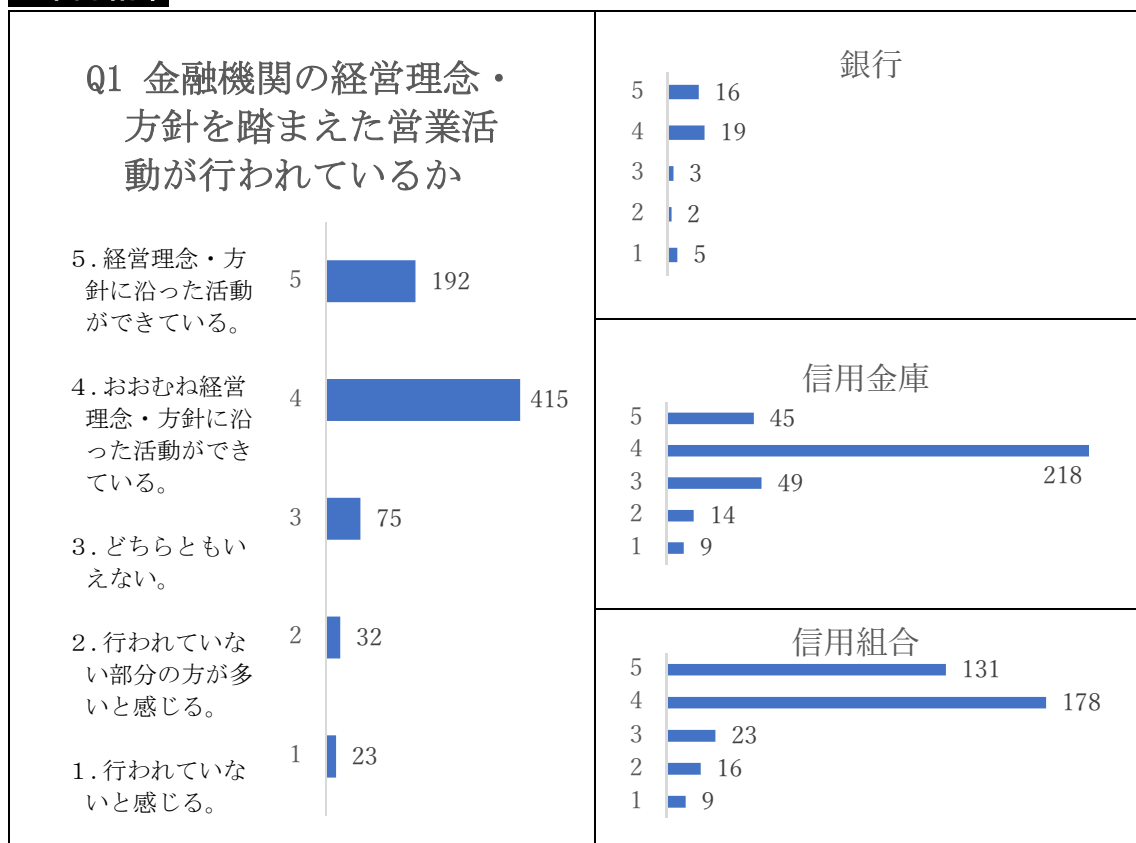
新潟県内金融機関の事業者支援活動に関するアンケート結果

新潟財務事務所では、新潟県内に本店が所在する銀行、信用金庫、信用組合を対象として、日々、営業活動を行っている職員向けに任意アンケートを実施しました。

各金融機関及び職員方のご協力を賜り、アンケートは737件（銀行45件、信用金庫335件、信用組合357件）が寄せられました。集計結果を以下のとおり取りまとめましたので公表します。

各表は、質問事項ごとに左表は全業態合計、右表は業態別（上段が銀行、中段が信用金庫、下段が信用組合）としてグラフ表示をしております。

○集計結果

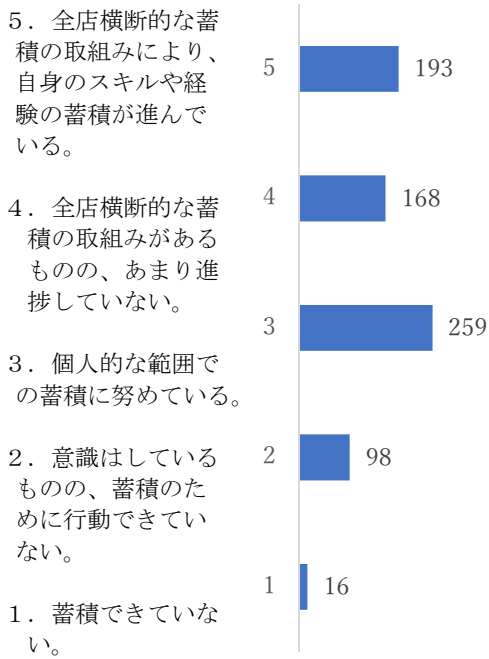


<p>Q2 取引先との対話や支援活動を通じて、達成感は得られているか</p> <p>5. 大いに達成感を感じている。 5 105</p> <p>4. どちらかといえば達成感を感じることが多い。 4 389</p> <p>3. どちらともいえない。 3 171</p> <p>2. たまに感じることもあるが、どちらかといえば感じないことが多い。 2 61</p> <p>1. 達成感を感じない。 1 9</p>	<p>銀行</p> <p>5 6</p> <p>4 34</p> <p>3 3</p> <p>2 1</p> <p>1 1</p>
	<p>信用金庫</p> <p>5 21</p> <p>4 192</p> <p>3 86</p> <p>2 29</p> <p>1 5</p>
	<p>信用組合</p> <p>5 78</p> <p>4 163</p> <p>3 82</p> <p>2 31</p> <p>1 3</p>
<p>Q3 取引先とのリレーション向上や、事業支援活動に向けたマンパワーは十分か</p> <p>5. 十分に足りており、特に心配はない。 5 52</p> <p>4. 今のところは足りているが、今後は不足する心配がある。 4 231</p> <p>3. 不足しているが、今後は解消することが見込まれる。 3 124</p> <p>2. 不足している。 2 314</p> <p>1. 意識したことがない。 1 16</p>	<p>銀行</p> <p>5 7</p> <p>4 6</p> <p>3 13</p> <p>2 19</p> <p>1 0</p>
	<p>信用金庫</p> <p>5 9</p> <p>4 82</p> <p>3 62</p> <p>2 174</p> <p>1 8</p>
	<p>信用組合</p> <p>5 36</p> <p>4 143</p> <p>3 49</p> <p>2 121</p> <p>1 8</p>

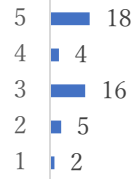
<p>Q4 事業者支援等の対応先はどのように決まっているか</p> <p>5. 事業支援先は自ら進んで名乗り出て、担当する先が決められている。</p> <p>4. 事業支援先の経営状況に応じて、担当する者が決められている。</p> <p>3. 事業支援先は上席者（支店長、代理など）が担当している。</p> <p>2. 事業支援先が所在するエリアを担当しているため、対応している。</p> <p>1. 事業支援に取り組んでいる先を担当していない。</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Response Option</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>19</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>310</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>136</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>245</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>25</td> </tr> </tbody> </table>	Response Option	Count	1	19	2	310	3	136	4	245	5	25	<p>銀行</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Response Option</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>2</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>13</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>6</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>23</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>1</td> </tr> </tbody> </table>	Response Option	Count	1	2	2	13	3	6	4	23	5	1
Response Option	Count																								
1	19																								
2	310																								
3	136																								
4	245																								
5	25																								
Response Option	Count																								
1	2																								
2	13																								
3	6																								
4	23																								
5	1																								
<p>Q5 取引先とは、事業支援や業務見直しなどに向けた対話ができているか</p> <p>5. 十分に対話ができおり、事業支援に取り組んでいる。</p> <p>4. 対話が出来つつあり、今後の事業支援につながる事が期待できる。</p> <p>3. 対話はしているが、相手方の反応が鈍い。</p> <p>2. 対話はしているが、内容は金融機関との取引に関する話題に限定されている。</p> <p>1. 対話はしていない。</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Response Option</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>13</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>94</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>204</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>309</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>114</td> </tr> </tbody> </table>	Response Option	Count	1	13	2	94	3	204	4	309	5	114	<p>銀行</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Response Option</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>1</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>0</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>7</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>28</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>8</td> </tr> </tbody> </table>	Response Option	Count	1	1	2	0	3	7	4	28	5	8
Response Option	Count																								
1	13																								
2	94																								
3	204																								
4	309																								
5	114																								
Response Option	Count																								
1	1																								
2	0																								
3	7																								
4	28																								
5	8																								
<p>信用金庫</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Response Option</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>8</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>184</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>41</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>90</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>12</td> </tr> </tbody> </table>	Response Option	Count	1	8	2	184	3	41	4	90	5	12	<p>信用組合</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Response Option</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>9</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>113</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>89</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>132</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>12</td> </tr> </tbody> </table>	Response Option	Count	1	9	2	113	3	89	4	132	5	12
Response Option	Count																								
1	8																								
2	184																								
3	41																								
4	90																								
5	12																								
Response Option	Count																								
1	9																								
2	113																								
3	89																								
4	132																								
5	12																								
<p>信用金庫</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Response Option</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>4</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>39</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>114</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>150</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>27</td> </tr> </tbody> </table>	Response Option	Count	1	4	2	39	3	114	4	150	5	27	<p>信用組合</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Response Option</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>8</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>55</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>83</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>131</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>79</td> </tr> </tbody> </table>	Response Option	Count	1	8	2	55	3	83	4	131	5	79
Response Option	Count																								
1	4																								
2	39																								
3	114																								
4	150																								
5	27																								
Response Option	Count																								
1	8																								
2	55																								
3	83																								
4	131																								
5	79																								

<p>Q6 取引先との対話や事業者支援により、取引先との情報の非対称性は解消されたか</p> <p>5. 継続的な対話を通じて、ギャップは解消されている。</p> <p>4. 対話を継続しており、ギャップが解消されるメドがついている。</p> <p>3. 対話によりギャップがある部分は特定しているが、解消には至っていない。</p> <p>2. 解消に向けた取り組みはしていない。</p> <p>1. 確認していない。</p>	<p>銀行</p>
<p>5. 継続的な対話を通じて、ギャップは解消されている。</p> <p>4. 対話を継続しており、ギャップが解消されるメドがついている。</p> <p>3. 対話によりギャップがある部分は特定しているが、解消には至っていない。</p> <p>2. 解消に向けた取り組みはしていない。</p> <p>1. 確認していない。</p>	<p>信用金庫</p>
<p>5. 継続的な対話を通じて、ギャップは解消されている。</p> <p>4. 対話を継続しており、ギャップが解消されるメドがついている。</p> <p>3. 対話によりギャップがある部分は特定しているが、解消には至っていない。</p> <p>2. 解消に向けた取り組みはしていない。</p> <p>1. 確認していない。</p>	<p>信用組合</p>
<p>Q7 事業者支援を開始した取引先の経営状況</p> <p>5. 黒字を維持していたが、内包する経営課題に取り組むこととした。</p> <p>4. 単年度赤字に陥り、支援に取り組むこととした。</p> <p>3. 赤字が連続しており、支援に取り組むこととした。</p> <p>2. 繰越欠損金に陥り、支援に取り組むこととした。</p> <p>1. 債務超過に陥り、支援に取り組むこととした。</p>	<p>銀行</p>
<p>5. 黒字を維持していたが、内包する経営課題に取り組むこととした。</p> <p>4. 単年度赤字に陥り、支援に取り組むこととした。</p> <p>3. 赤字が連続しており、支援に取り組むこととした。</p> <p>2. 繰越欠損金に陥り、支援に取り組むこととした。</p> <p>1. 債務超過に陥り、支援に取り組むこととした。</p>	<p>信用金庫</p>
<p>5. 黒字を維持していたが、内包する経営課題に取り組むこととした。</p> <p>4. 単年度赤字に陥り、支援に取り組むこととした。</p> <p>3. 赤字が連続しており、支援に取り組むこととした。</p> <p>2. 繰越欠損金に陥り、支援に取り組むこととした。</p> <p>1. 債務超過に陥り、支援に取り組むこととした。</p>	<p>信用組合</p>

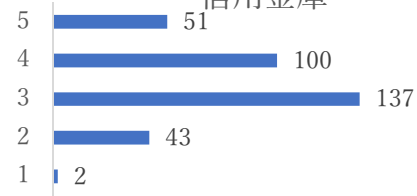
**Q8 事業者支援等で得られた
スキルや経験の蓄積ができ
ているか**



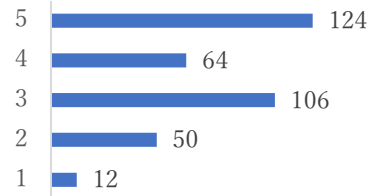
銀行



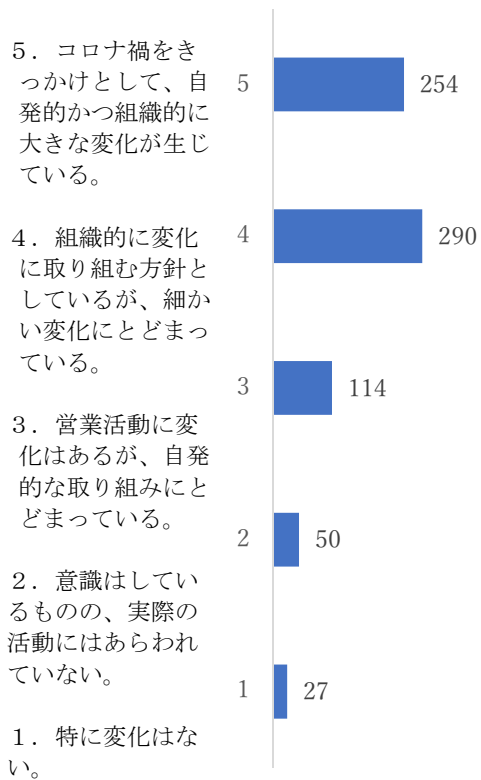
信用金庫



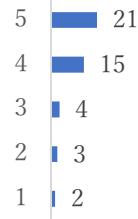
信用組合



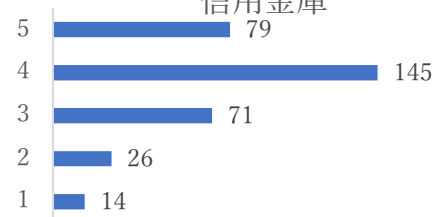
**Q9 コロナ禍をキッカケとして、
日々の営業活動に変化
があったか**



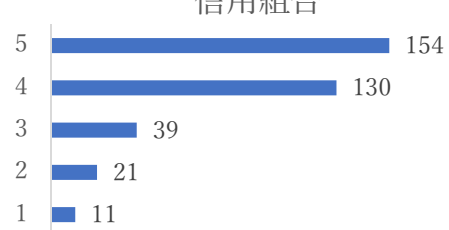
銀行



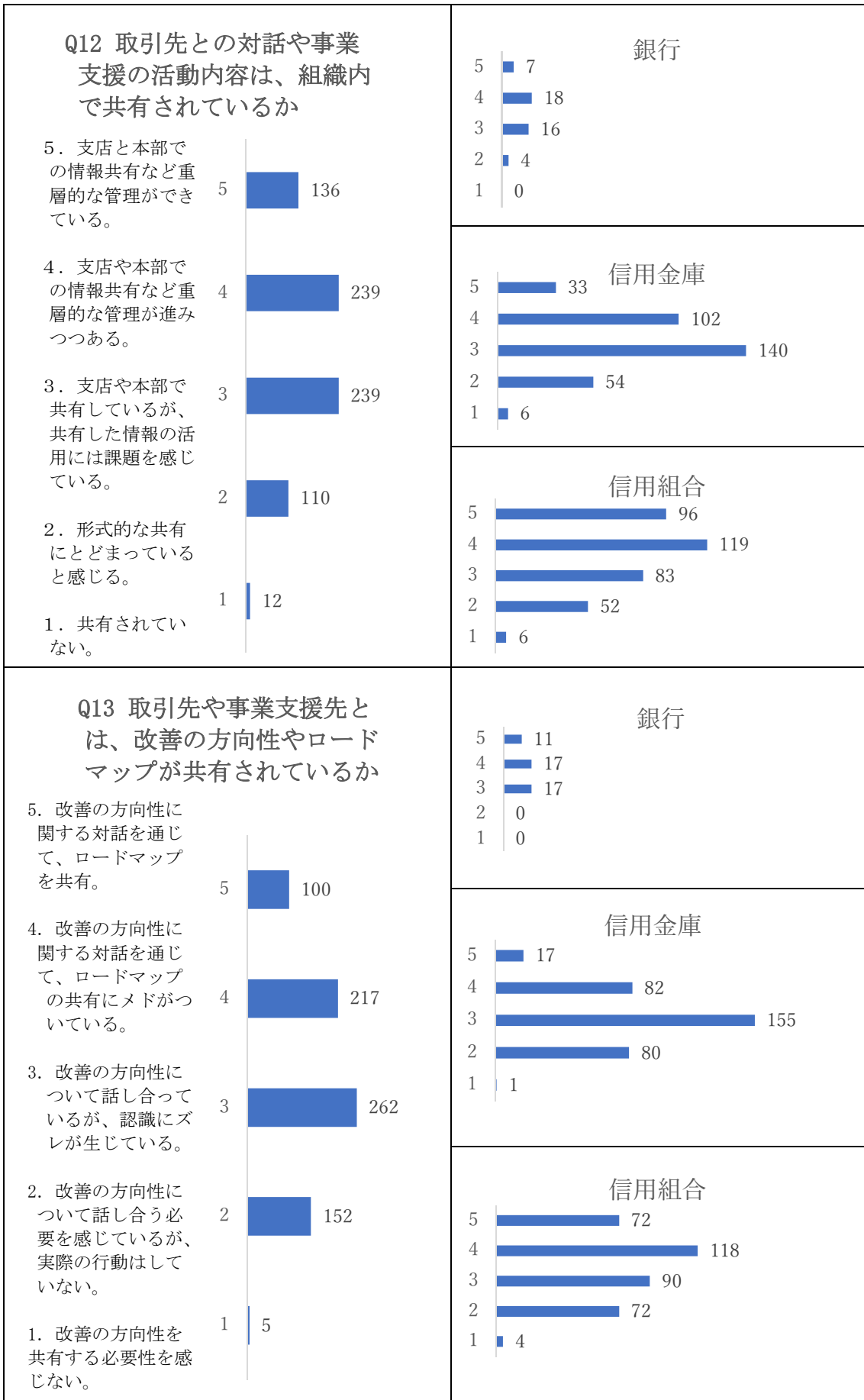
信用金庫

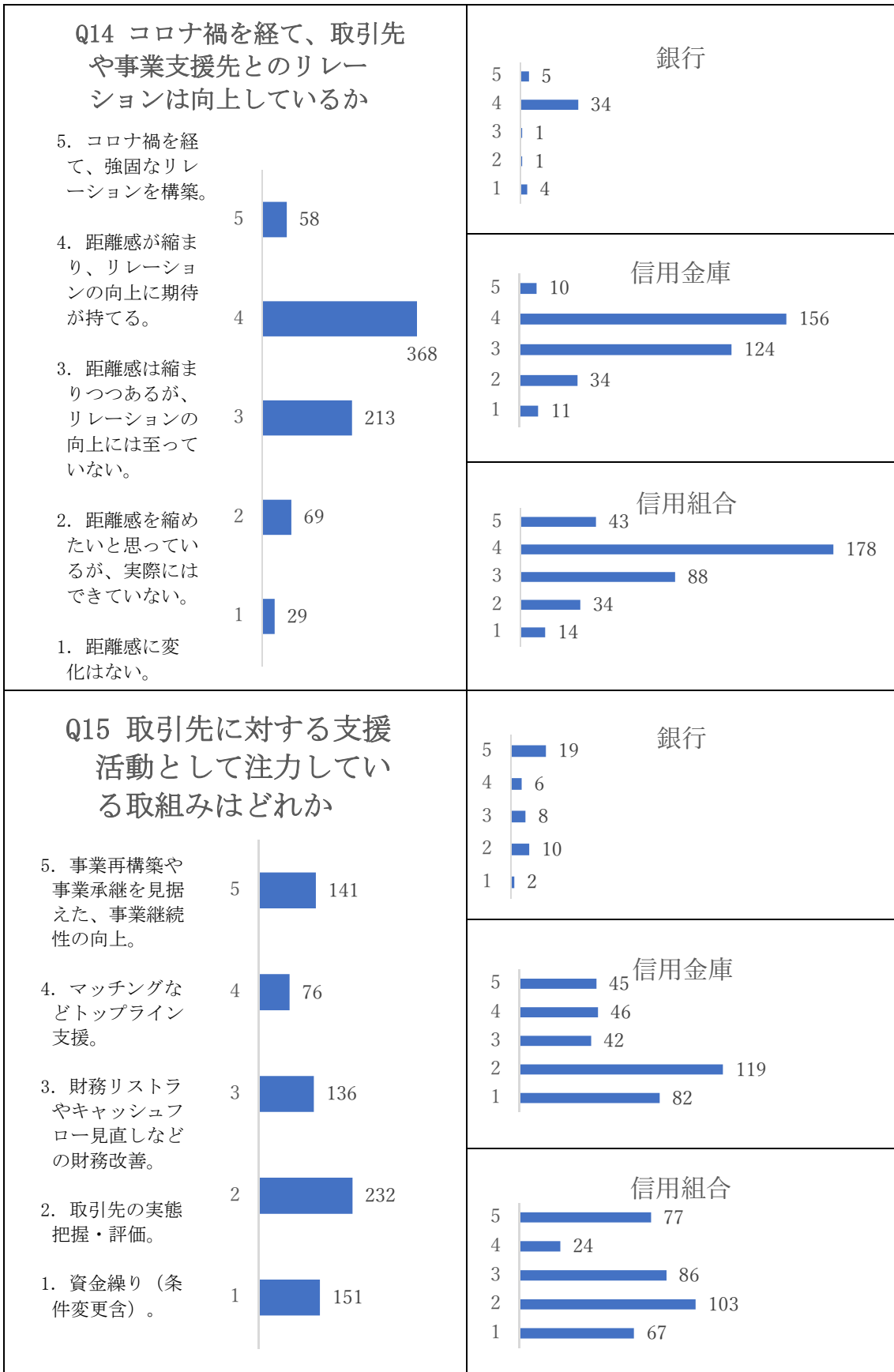


信用組合

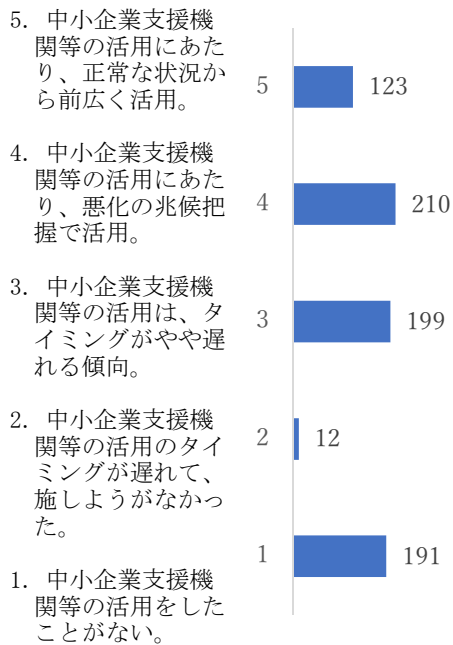


<p>Q10 事業者支援の取組みがマ ンネリ化していないか</p> <p>5. マンネリを回避するため、意識的に改善を図るなど取組みを行い上手く対応。</p> <p>4. マンネリに陥ることなく、精力的に支援の取組みが行えている。</p> <p>3. マンネリ解消に向けた意識改革等に取り組んでいるが、成果が出ていない。</p> <p>2. 取組みに対するマンネリを感じるが、そのまま活動を続けている。</p> <p>1. 取組みがマンネリ化して、活動が停滞している。</p>	<p>銀行</p> <table border="1"> <tr><td>5</td><td>4</td></tr> <tr><td>4</td><td>25</td></tr> <tr><td>3</td><td>8</td></tr> <tr><td>2</td><td>8</td></tr> <tr><td>1</td><td>0</td></tr> </table>	5	4	4	25	3	8	2	8	1	0
5	4										
4	25										
3	8										
2	8										
1	0										
	<p>信用金庫</p> <table border="1"> <tr><td>5</td><td>17</td></tr> <tr><td>4</td><td>97</td></tr> <tr><td>3</td><td>147</td></tr> <tr><td>2</td><td>65</td></tr> <tr><td>1</td><td>9</td></tr> </table>	5	17	4	97	3	147	2	65	1	9
5	17										
4	97										
3	147										
2	65										
1	9										
	<p>信用組合</p> <table border="1"> <tr><td>5</td><td>35</td></tr> <tr><td>4</td><td>158</td></tr> <tr><td>3</td><td>93</td></tr> <tr><td>2</td><td>61</td></tr> <tr><td>1</td><td>9</td></tr> </table>	5	35	4	158	3	93	2	61	1	9
5	35										
4	158										
3	93										
2	61										
1	9										
<p>Q11 取引先との対話や事業支援対策のため、必要な時間は確保できているか</p> <p>5. 最優先事項として時間を確保して対応できている。</p> <p>4. 組織内で時間の確保に向けた取組みが進んでおり、今後に期待できる。</p> <p>3. 組織内で時間の確保に向けて動きはあるが、時間の確保には限界を感じている。</p> <p>2. 自ら業務を調整して時間の確保に取り組んでいるが、芳しくない。</p> <p>1. 時間を確保する余裕はない。</p>	<p>銀行</p> <table border="1"> <tr><td>5</td><td>3</td></tr> <tr><td>4</td><td>8</td></tr> <tr><td>3</td><td>24</td></tr> <tr><td>2</td><td>10</td></tr> <tr><td>1</td><td>0</td></tr> </table>	5	3	4	8	3	24	2	10	1	0
5	3										
4	8										
3	24										
2	10										
1	0										
	<p>信用金庫</p> <table border="1"> <tr><td>5</td><td>13</td></tr> <tr><td>4</td><td>89</td></tr> <tr><td>3</td><td>138</td></tr> <tr><td>2</td><td>80</td></tr> <tr><td>1</td><td>14</td></tr> </table>	5	13	4	89	3	138	2	80	1	14
5	13										
4	89										
3	138										
2	80										
1	14										
	<p>信用組合</p> <table border="1"> <tr><td>5</td><td>52</td></tr> <tr><td>4</td><td>114</td></tr> <tr><td>3</td><td>83</td></tr> <tr><td>2</td><td>87</td></tr> <tr><td>1</td><td>19</td></tr> </table>	5	52	4	114	3	83	2	87	1	19
5	52										
4	114										
3	83										
2	87										
1	19										

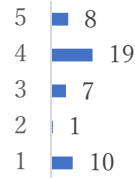




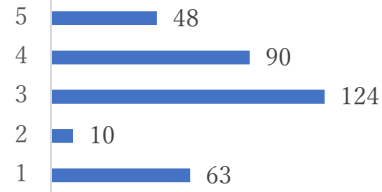
Q16 中小企業支援機関や外部専門家の活用のタイミングは適切か



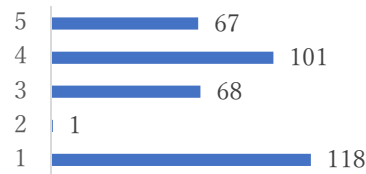
銀行



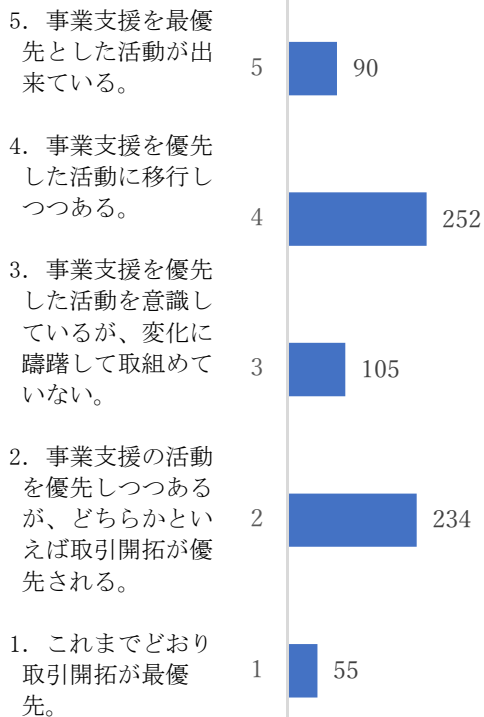
信用金庫



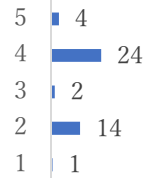
信用組合



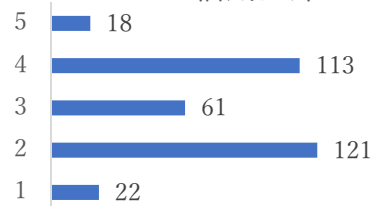
Q17 事業支援を最優先とした営業活動が行われているか



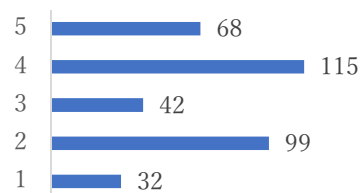
銀行



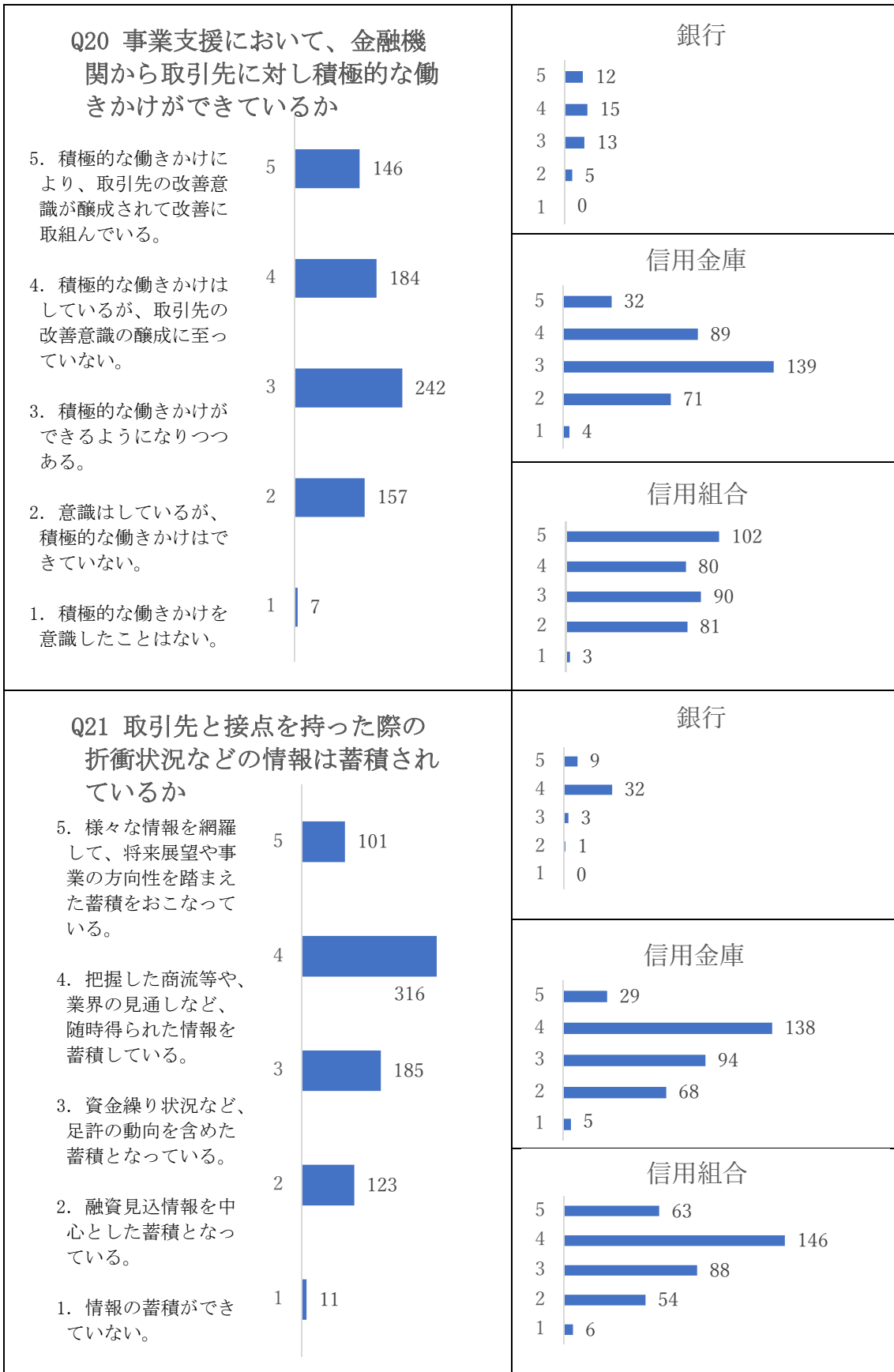
信用金庫



信用組合

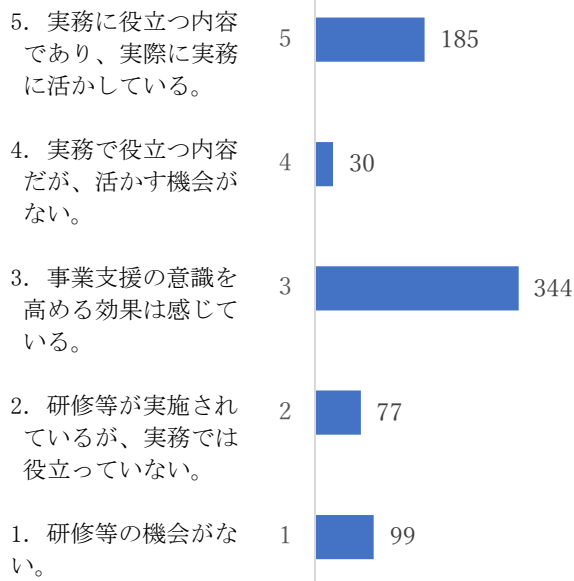


<p>Q18 取引先との対話や事業支援活動に対して、組織内で正当に評価されているか</p> <p>5. 対話や事業支援の活動内容に対して、正当な評価がされていると感じる。</p> <p>4. 対話や事業支援の活動内容に対して、正当な評価がされつつある。</p> <p>3. 対話や事業支援の活動が評価されているが、不十分と感じる。</p> <p>2. 対話や事業支援の活動よりは、取引獲得などの成果が評価される傾向。</p> <p>1. 評価されているとは感じない。</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>評価</th> <th>件数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>132</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>244</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>109</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>202</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>47</td> </tr> </tbody> </table>	評価	件数	5	132	4	244	3	109	2	202	1	47	<p>銀行</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>評価</th> <th>件数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>10</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>14</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>11</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>9</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>1</td> </tr> </tbody> </table>	評価	件数	5	10	4	14	3	11	2	9	1	1
評価	件数																								
5	132																								
4	244																								
3	109																								
2	202																								
1	47																								
評価	件数																								
5	10																								
4	14																								
3	11																								
2	9																								
1	1																								
<p>Q19 取引先のチャレンジを尊重するような風土が組織内にあるか</p> <p>5. 取引先と伴走して金融機関側もチャレンジに取り組んでいる。</p> <p>4. チャレンジを尊重しているが、金融機関は静観。</p> <p>3. 取引先の決定に責任を転嫁し判断。</p> <p>2. どちらかといえば、チャレンジよりも過去の成功例などが尊重される傾向。</p> <p>1. 取引先のチャレンジを尊重せずに、金融機関側の判断を優先。</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>評価</th> <th>件数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>342</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>156</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>32</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>169</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>36</td> </tr> </tbody> </table>	評価	件数	5	342	4	156	3	32	2	169	1	36	<p>銀行</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>評価</th> <th>件数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>27</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>10</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>1</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>7</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>0</td> </tr> </tbody> </table>	評価	件数	5	27	4	10	3	1	2	7	1	0
評価	件数																								
5	342																								
4	156																								
3	32																								
2	169																								
1	36																								
評価	件数																								
5	27																								
4	10																								
3	1																								
2	7																								
1	0																								
<p>信用金庫</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>評価</th> <th>件数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>38</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>112</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>60</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>101</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>23</td> </tr> </tbody> </table>	評価	件数	5	38	4	112	3	60	2	101	1	23	<p>信用組合</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>評価</th> <th>件数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>84</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>118</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>38</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>92</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>23</td> </tr> </tbody> </table>	評価	件数	5	84	4	118	3	38	2	92	1	23
評価	件数																								
5	38																								
4	112																								
3	60																								
2	101																								
1	23																								
評価	件数																								
5	84																								
4	118																								
3	38																								
2	92																								
1	23																								
<p>信用金庫</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>評価</th> <th>件数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>121</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>79</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>18</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>99</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>18</td> </tr> </tbody> </table>	評価	件数	5	121	4	79	3	18	2	99	1	18	<p>信用組合</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>評価</th> <th>件数</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>194</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>67</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>13</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>63</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>18</td> </tr> </tbody> </table>	評価	件数	5	194	4	67	3	13	2	63	1	18
評価	件数																								
5	121																								
4	79																								
3	18																								
2	99																								
1	18																								
評価	件数																								
5	194																								
4	67																								
3	13																								
2	63																								
1	18																								

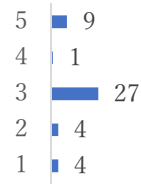


<p>Q22 事業計画策定など支援策実施後の評価や見直しは行っているか</p> <p>5. 分析結果を顧客に還元して課題を共有し、今後の方策など対話を重ねている。</p> <p>4. 組織内で対応方針等の見直しを行っているものの、取引先への還元はしていない。</p> <p>3. 進捗状況を分析しているが、対応方針等の見直しは行っていない。</p> <p>2. 進捗管理のための実績値の把握にとどまっている。</p> <p>1. 行っていない。</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Category</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>270</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>136</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>103</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>183</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>42</td> </tr> </tbody> </table>	Category	Count	5	270	4	136	3	103	2	183	1	42	<p>銀行</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Category</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>26</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>11</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>2</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>5</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>1</td> </tr> </tbody> </table>	Category	Count	5	26	4	11	3	2	2	5	1	1
Category	Count																								
5	270																								
4	136																								
3	103																								
2	183																								
1	42																								
Category	Count																								
5	26																								
4	11																								
3	2																								
2	5																								
1	1																								
<p>Q23 事業支援の対応に向けて、組織内で十分なサポートが受けられるか</p> <p>5. 組織内で適宜適切に連携して活動するなど、充実したサポートが受けられる。</p> <p>4. 定期的報告等のサポートに加え、臨機応変に相談できる部門がある。</p> <p>3. 定期報告等に対するサポートがある。(今後の対応方針等に対する指示相談等)</p> <p>2. 定期報告等に対するサポートがある。(計数等の形式的な確認中心)</p> <p>1. サポートはない。</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Category</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>106</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>262</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>207</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>124</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>37</td> </tr> </tbody> </table>	Category	Count	5	106	4	262	3	207	2	124	1	37	<p>銀行</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Category</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>10</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>21</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>10</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>4</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>0</td> </tr> </tbody> </table>	Category	Count	5	10	4	21	3	10	2	4	1	0
Category	Count																								
5	106																								
4	262																								
3	207																								
2	124																								
1	37																								
Category	Count																								
5	10																								
4	21																								
3	10																								
2	4																								
1	0																								
	<p>信用金庫</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Category</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>92</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>73</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>58</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>98</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>14</td> </tr> </tbody> </table>	Category	Count	5	92	4	73	3	58	2	98	1	14												
Category	Count																								
5	92																								
4	73																								
3	58																								
2	98																								
1	14																								
	<p>信用組合</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Category</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>152</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>52</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>43</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>80</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>27</td> </tr> </tbody> </table>	Category	Count	5	152	4	52	3	43	2	80	1	27												
Category	Count																								
5	152																								
4	52																								
3	43																								
2	80																								
1	27																								
	<p>信用金庫</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Category</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>40</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>134</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>96</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>55</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>10</td> </tr> </tbody> </table>	Category	Count	5	40	4	134	3	96	2	55	1	10												
Category	Count																								
5	40																								
4	134																								
3	96																								
2	55																								
1	10																								
	<p>信用組合</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Category</th> <th>Count</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>5</td> <td>56</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>107</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>101</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>65</td> </tr> <tr> <td>1</td> <td>27</td> </tr> </tbody> </table>	Category	Count	5	56	4	107	3	101	2	65	1	27												
Category	Count																								
5	56																								
4	107																								
3	101																								
2	65																								
1	27																								

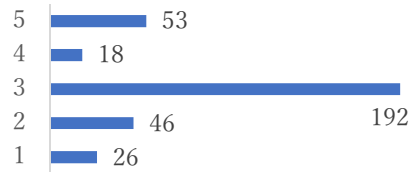
Q24 事業支援に関する組織内の
研修等は実務に役立っている
か



銀行



信用金庫



信用組合

