

A person is sitting on a rock, looking out over a city at dusk. The scene is bathed in a deep blue light, with the sky showing a gradient from dark blue to a lighter, hazy blue near the horizon. The city below is a dense grid of lights, and the person's silhouette is dark against the lighter sky. The overall mood is contemplative and forward-looking.

金融機関連携プラットフォーム

**Big Advance**

特許取得済 第6369968号

A person is sitting on a rocky ledge, looking out over a city at dusk. The sky is a mix of blue and purple, and the city lights are visible in the distance. The text 'Big Advanceは営業ツールです' is overlaid in white.

**Big Advanceは営業ツールです**

A person is sitting on a rocky ledge, looking out over a city at dusk. The scene is overlaid with a blue tint. The text "プラットフォームを持つことに価値がある" is written in white across the middle of the image.

**プラットフォームを持つことに価値がある**

# なぜか？

- データを活用した戦略
- お客様への効率的かつ効果的なアプローチ
- スピード感が高まった
- 従業員満足も図れる
- Fintechとはこういうことを言う

等々

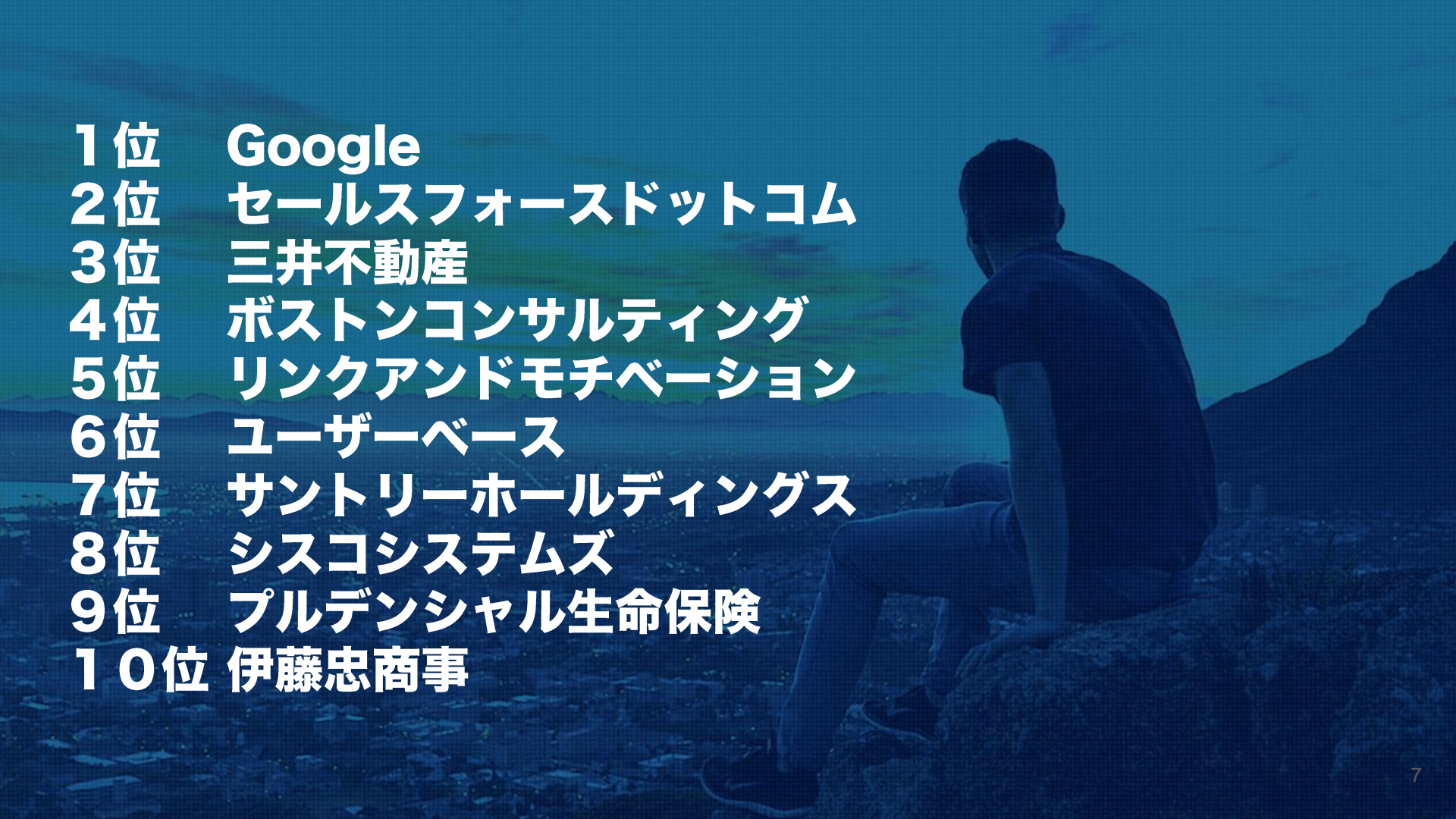
A person is sitting on a rocky ledge, looking out over a city at dusk. The scene is bathed in a deep blue light, with the sky showing a gradient from dark blue to a lighter, hazy glow near the horizon. The city below is a dense grid of lights, and a body of water is visible on the left. The person is in silhouette, wearing a dark t-shirt and shorts. The text 'GAFAと同じです' is overlaid in the center in a bold, white, sans-serif font.

**GAFAと同じです**



# 働きがいのある会社ランキング Vorkers2019

## 社員による会社評価

- 
- 1位 Google
  - 2位 セールスフォースドットコム
  - 3位 三井不動産
  - 4位 ボストンコンサルティング
  - 5位 リンクアンドモチベーション
  - 6位 ユーザーベース
  - 7位 サントリーホールディングス
  - 8位 シスコシステムズ
  - 9位 プルデンシャル生命保険
  - 10位 伊藤忠商事

# Big Advanceで狙った課題解決

## 課題解決①：誰でもTOP営業マン

(喋れない営業が多い。事業性評価なんて絶対ムリ！)

## 課題解決②：若手がすぐに辞めていく

(こんなはずじゃなかった。中小企業のために仕事をしたかった)

## 課題解決③：営業活動の効率化

(活動にムダが多い。書類授受は手渡。電話、個人LINEが一番危ない！)

## 課題解決③：先進的なサービス

(真に求めているサービスの提供がではない。物売り！)

## 課題解決④：デジタル化 (アナログ→デジタルへ)

(インターネットが使えないって当たり前？データは非常に重要)



# YBAの状況

**会員社数：1,944社（2月1日現在：ローンチより9ヶ月）**

**融資残高無先：約350社**

**面談率：約80%**

A person is sitting on a large rock on a hillside, looking out over a city at dusk. The sky is a mix of blue and purple, and the city lights are visible in the distance. The overall mood is contemplative and serene.

# 現場の声

# お客様インタビュー

**業種：解体業 年商：1億6千万円**

**○YBA利用した成功事例があれば教えて欲しい**

→年間10M程度の受注獲得、また2、3件の程度の見積依頼がある。想像以上の効果で喜んでいる。

**○YBAの一番の魅力はなんだと思うか**

→横浜信用金庫が運営していること、信用・安心感があるのが一番の魅力。事務局のレスポンスも予想以上に速い（1か月程度かかると思っていたが1、2週間程度）

**○他の金融機関と繋がることでメリット・デメリットはあると思うか**

→デメリットはない。大きな商圏を対応できる企業にとっては非常に魅力的じゃないだろうか。大きな商圏の機会を得るだけでも価値があると思う。

**○月3,240円の費用はどう考えるか**

→既に受注も決まり利益も発生しており費用については対して意識していない。マッチング以外にも利用価値はあり費用は特段問題視していない。

# 営業店の声

- (1) 本業支援・課題解決に対して意識が強くなった。
- (2) コンサルティングがやりやすくなった。
- (3) 若手営業マンにとって活動方法が明確になった
- (4) 営業成績が伸び悩んでいる職員の方が効果がある。
- (5) 資料のやりとりがデータベースで可能となり効率的な活動に繋がった。
- (6) 他行には無いシステムなので新規開拓がやりやすくなった。
- (7) 営業活動で課題解決から入り込めるようになった。
- (8) よりお客様に喜ばれるような機能充実をさらに進めて欲しい。
- (9) 管理画面をもっと簡単にして欲しい。
- (10) AIの早期稼働に期待している。
- (11) 営業が簡単になった！

A person is sitting on a hill, looking out over a city at sunset. The sky is a mix of orange, yellow, and blue. The city below is illuminated by the setting sun, with buildings and streets visible. The person is in the foreground, seen from the back, wearing a dark t-shirt and shorts. The overall mood is peaceful and reflective.

**thank you**

**横浜信用金庫 業務推進部**

**担当：田島 達也**

**連絡先：09061761231**

**Mail:tatsuya.tajima@yokoshin-yba.com**